

# Profil

Daten zur Person:



Röser, Thomas

[www.thomasroeser.de](http://www.thomasroeser.de)

Ausgeführte Tätigkeiten:

seit 1987

**Projekt Manager (Interim Manager)**  
**Qualitätsmanagement**  
**Verkaufsleiter**  
**Vertriebs- (Export) und Marketingleiter**  
**Handelsvertreter**  
**Vertriebsleiter**  
**Marketing- und Vertriebsleiter**  
**Manager Marketing Services**  
**Produktmanager**

Letzte Tätigkeiten TRIM:

seit 2006

**Qualitätsmanagement**  
 QM für Fa. Shotec GmbH ISO 9001.2000  
 QM für Fa. Central Global Cargo GmbH ISO 9001.2008; ISO 28000  
 QM für Fa. Flitespares Ltd. ISO 9001.2008; EN 9120  
**QM Auditor nach IRCA**  
**Marketing**  
 für einen Flugzeugteilehandel  
 Aufbau neuer Geschäftsfelder (Halbzeuge)  
**Projekt Manager**  
 für einen Logistikdienstleister im Aviationbereich,  
 Aufgaben: Marketing, Qualitätsmanagement, Vertrieboptimierung  
**Vertriebsbeauftragter**  
 Technische Lösungen im Verschleisschutz, Korrosionsschutz  
 thermische Beschichtung, Aufgaben: Anwendungsoptimierung  
 Marketing-Mix und Vertriebsaufbau; Qualitätsmanagement  
**Berater für Lacksonderbeschichtungen**  
 Vertriebsaufbau und Neumarktaquise

Qualitätsmanagement

seit 2006

**Qualitätsmanagement (Freelancer / RKW / Around gelistet)**  
 verschiedene Unternehmen als QMB-Coach zur Zertifizierung  
 geführt: ( Maschinenbau, Logistik & Aviation )  
 DIN EN ISO 9001.2005  
 DIN EN ISO 9001.2008  
 ISO 28000  
 DIN EN 9120  
 AEO-Status (Zoll.de)  
 RB-Status ( LBA.de)

Diplombetreuung

seit 2008

Berufsakademie Schwerpunkt Logistik  
 Berufsakademie Schwerpunkt Marketing in der Logistik  
 Fachhochschule Innovation im Bereich der Luftfahrt  
 Fachhochschule Innovation im Bereich der Produktentwicklung

Hochschulaktivitäten

seit 2008

**Hochschule Darmstadt Campus Dieburg**  
 Fachbereich Informations- und Wissensmanagement  
**Gastdozent seit SS 2009**  
  
**RheinMain Hochschule Campus Rüsselsheim**  
 Fachbereich Internat. Wirtschaftsingenierwesen / Luftverkehrsmanagement  
  
**FH Frankfurt**  
 Luftverkehrsmanagement  
  
**Hochschule Luzern - Technik & Architektur**  
 Innovation und Transformation

**berufliche Stationen**

**seit 2009**  
**stop-plagiate.de**  
 Authentifizierung und Rückverfolgung von Produkten unter besonderer Berücksichtigung der Technik in Verbindung mit Logistik und des Rechts.

<p><b>07/2005 - 03/2006</b>  <b>brocolor Lackfabrik GmbH / Gronau</b>                  (Mittelstand, Internationale Gruppe)                  Verkaufsleiter für Industrie-, Bauten- und Malerlacke.                  Neuprodukteinführung von Nanolacksystemen - von der Systementwicklung zur Marktreife mit Qualitätsmanagement                  Umsetzung der Markenkonzeption bis zur Direktanwendung bei nationalen und internationalen Verarbeitern ( Europa/Asien)                  Aufbau verschiedenster Vertriebsstrukturen: Private Label, Markenvertrieb, Handel, Spezialanwendung                  Personalverantwortung                  Erfolg: beeContec als USP-Produkt auf dem Weltmarkt eingeführt                  B(ionik)e(n)gineering)C(oa)t(o)n(n)anotechnology)</p>	<p><b>03/2004 - 06/2005 Qualitätsmanagement; Vertrieb + Marketing</b>  <b>Zobel Chemie GmbH / Worms</b>                  (Mittelstand, Inhabergeführt)                  Vertriebs- und Marketingleiter für hochwertige Holzlacksysteme (Export) und Marktentwicklung Europa / Asien                  Konzeption und Durchführung aller Marketingaktivitäten (Internet / Software / Messen / Qualitätsmanagement etc.)                  Betreuung der internationalen Key Accounts und Händler                  Neukundenakquisition                  Personalverantwortung für Vertrieb und Anwendungstechnik                  Strategie make or buy                  Erfolg: Marketingtool coatingScout (Internet) für den erfolgreichen Aufbau von neuen Landesorganisationen eingeführt/umgesetzt</p>
--	--

<p><b>03/2003 - 03/2004</b>  <b>selbst. Handelsvertreter</b>                  Bereich Kunststoff-/ Oberflächentechnik für Pulver- und Nassbeschichtung                  Produktspektrum:                  Epoxy / PU / PA / PE                  lösemittelfreie und wässrige Harzsysteme  <b>vertretene Hauptfirma insolvent</b></p>	<p><b>11/1998 - 03/2003 Qualitätsmanagement für Lackfabrik, Lohnbeschichtung, Pulverlackeveredelung und Handel</b>  <b>Gotek GmbH</b>                  (ehem. Lurgi-/ Vautidkonzern)                  Vertriebsleiter Sparte Kunststofftechnik  <b>Geschäftsbereiche: Lackfabrik/ Lohnbeschichtung/ Handel</b>                  Internationale Vertriebs- und Marketingaktivitäten:                  Betreuung der internationalen Key Accounts vor Ort mit Erarbeiten von Lösungen für technische Anwendungen                  (Kunststoff- und Verfahrenstechnik)                  Neukundenakquisition                  Personalverantwortung                  Logistik, Qualitätsmanagement                  Erfolg: Stetige Steigerung des Geschäftserfolges</p>
--	---

<p><b>01/1994 - 11/1998 Einführung Qualitätsmanagement</b>  <b>Aschaffburger Lack- und Farbenfabrik</b>                  (Mittelstand, Familiengeführt seit 1862)                  Vertriebs- und Marketingleiter mit QM-Verantwortung                  Neustrukturierung von Corporate Design bis Logistik                  Budgetbericht an die Gesellschafter                  Personalverantwortung                  Erfolg: QM-Zertifizierung nach DIN EN ISO 9001,</p>	<p><b>10/1991 - 12/1993 Qualitätsmanagement; Marketing</b>  <b>Hilti Bauchemie GmbH</b>                  Manager Marketing Services                  Konzeption und Umsetzung eines neuen weltweiten Corporate Designs, Vertriebscontrolling, Qualitätsmanagement                  Mediaaktivitäten (Fachaufsätze / PR-Arbeit...)                  Strategiekonzeption in Zusammenarbeit mit der Konzernentwicklung im Stammhaus (Liechtenstein)                  Erfolg: CD der HILTI-Bauchemie weltweit entwickelt und umgesetzt</p>
--	--

<p><b>08/1990 - 07/1991</b>  <b>Stewing GmbH</b>                  Produktmanager für die Einführung einer patentierten Produktgruppe in neue Märkte                  Aufbau einer durchgängigen Kommunikation                  Erfolg: Produktlinie erfolgreich im Markt platziert.</p>	<p><b>1987 - 1990</b>  <b>Diplomarbeit</b> mit dem Thema:                  Handhabungssysteme (Roboter) in der industriellen Produktion und ihr praktischer Einsatz.                   Fachhochschule Frankfurt                  (Betriebswirtschaft mit den Schwerpunkten Marketing, Betriebsorganisation, Produktionsmanagement und Logistik)</p>
---	---

Innovation Marketing  
TRIM seit 1987

Thomas Röser  
Geschäftsführer

Ruwerstraße 3  
64625 Bensheim

Tel.: ++49 6251 - 85 59 809  
 Fax: ++49 6251 - 85 59 819  
 Mobil ++49 177 - 797 66 94  
 info@thomasroeser.de  
 www.thomasroeser.de

**Managementbetreuung:**  
 Qualitätsmanagement  
 Innovationsmanagement  
 Management auf Zeit  
 Vorträge und Seminare  
 Marketing & Vertrieb

gelisteter Berater für Förderprojekte